Узагальнення пропозицій та зауважень стейкхолдерів ХНАДУ

до освітньої програми «Підприємництво, торгівля та біржова діяльність» першого (бакалаврського) рівня вищої освіти за спеціальністю D7 Торгівля, що впроваджується на кафедрі економіки і підприємництва в 2026/2027 н.р.

№	Освітні компоненти (повні назви)	Предмет обговорення	Обґрунтування	Пропозиція / рекомендація	Ініціатор
1	Іноземна мова (за професійним спрямуванням) (9 кредитів, залік і екзамен)	Збільшення обсягу на 2 кредити; Змістовна структура курсу за семестрами; відповідність рівня підготовки вимогам професійної комунікації у торгівлі	Компонент формує ЗК4, ЗК7 і ПРН3, ПРН6; тривалий безперервний курс дає змогу вийти на робочий рівень ділової англійської. Здобувачі просять врахувати різний вхідний рівень знань.	Розподілити загальну суму кредитів на базовий та профільний модулії:у профільному - торговельна кореспонденція, договори постачання, Incoterms, біржова термінологія; запровадити вхідне діагностичне тестування і групи за рівнем.	Р, З
2	Основи національного спротиву (ЗО8, було 3, стало 5 кредитів, залік)	Збільшення обсягу на 2 кредити; розташування у 3–4 семестрах; співвідношення теоретичної й практичної частин. Зв'язок із ПРН9, ПРН10	Компонент закріплено матрицями (ЗК11, ЗК12; ПРН9, ПРН10), тому обсяг не виходить за межі обов'язкової частини. Зростання обсягу обумовлює потребу чіткої структури практичних занять.	Затвердити розподіл годин на теоретичну і практичну частини; передбачити теми з «Охорони праці та здорового способу життя»	В
3	Біржова торгівля (ПО8, 4 кредити, залік); Товарна біржа (ПО14, 3 кредити, екзамен); Торгівля автомобілями, комплектувальними виробами та паливно-мастильними матеріалами (ПО10, 4 кредити, екзамен)	Актуалізація змісту профільних компонентів без зміни обсягу; відображення цифрових торгових платформ, електронних біржових торгів, торгівлі електромобілями і запчастинами онлайн	Ці компоненти відрізняють програму від типової спеціальності «Торгівля»: ПО8 і ПО14 формують СК15 і ПРН26, ПО10 - СК14 і ПРН25; роботодавці й біржові посередники просять оновлювати практичні кейси щорічно.	Щорічно оновлювати перелік кейсів за участі роботодавця. По-можливості доповнювати освітні компоненти онлайн-симуляторами.	Р, Н
4	Економіка торгівлі (ПО6, 5 кредитів, екзамен); Торговельне підприємництво (ПО16, 3 кредити, екзамен)	Узгодження змісту двох профільних дисциплін після зміни спеціальності на D7 «Торгівля»	Обидві дисципліни тепер безпосередньо відповідають назві спеціальності; ПО6 формує ПРН1, ПРН13, ПРН18, ПО16 — ПРН7, ПРН13, ПРН17. Необхідно, щоб тема торгової мережі, асортименту, цінової політики й електронної комерції була розподілена без дублювання	Закріпити за ПО6 економічні показники та аналіз торгівлі, за ПО16 - створення й розвиток торговельного бізнесу; додати модуль про маркетплейси та омніканальну торгівлю	Р, Н

У редакції 2026 р. найсуттєвіше змінено співвідношення дисциплін загального циклу: гуманітарна частина зросла з 26 до 33 кредитів, фундаментальна скоротилася з 44 до 38 (разом 71 кредит замість 70), цикл професійної підготовки — 109 замість 110 кредитів; усі обов'язкові компоненти разом дають 180 кредитів.

Стейкхолдери: Р — роботодавці, Н — наукова спільнота, З — здобувачі, В — науково-педагогічні працівники.