Узагальнення пропозицій та зауважень стейкхолдерів ХНАДУ

до освітньої програми «Підприємництво, торгівля та біржова діяльність» першого (бакалаврського) рівня вищої освіти за спеціальністю 076 Підприємництво та торгівля, що впроваджується на кафедрі економіки і підприємництва в 2024/2025 н.р.

№	Освітні компоненти (повні назви)	Предмет обговорення	Обґрунтування	Пропозиція / рекомендація	Ініціатор
1	Економіка торгівлі (ПО6, 5 кредитів, екзамен); Торговельне підприємництво (ПО16, 3 кредити, екзамен)	Узгодження змісту двох профільних дисциплін, щоб тема торговельної мережі, асортиментної політики, ціноутворення та логістики роздрібу не дублювалась	Обидві дисципліни формують ядро фаху: ПО6 забезпечує ПРН1, ПРН13 та ПРН18 (СК1, СК3, СК8), ПО16 — ПРН7, ПРН13 та ПРН17 (СК3, СК7). Без розмежування ризик повторів у лекціях та втрати практичного компонента, якого очікують роботодавці	Закріпити за ПО6 економічний аналіз торгівлі (оборот, товарні запаси, рентабельність), за ПО16 - створення і розвиток торговельного бізнесу; спільну кейс-базу сформувати з реальних даних партнерів	Р, В
2	Торгівля автомобілями, комплектувальними виробами та паливно-мастильними матеріалами (ПО10, 4 кредити, екзамен)	Актуальність змісту для автомобільного ринку: післяпродажне обслуговування, торгівля запчастинами, електромобілі, цифрові майданчики продажу	Єдина дисципліна, що формує спеціальну компетентність СК14 і результат ПРН25 (профільні, позначені зірочкою). Саме вона відрізняє програму від типової спеціальності «Торгівля»	Додати тематичний блок про ринок електромобілів і онлайн-торгівлю запчастинами, залучати практиків дилерських центрів до практичних занять	Р
3	Рухомий склад автомобільного транспорту (ПО1, 4 кредити, залік); Експлуатаційні матеріали (ПО4, 4 кредити, залік)	Обсяг технічного змісту для здобувачів економічного напряму. Забезпечення зв'язкуіз продажем та експлуатацією техніки	Дисципліни забезпечують профільні СК11, СК12 та ПРН22, ПРН23. Технічна обізнаність потрібна менеджеру з продажу автотехніки та палива, але глибина має відповідати економічній спеціальності	Змістити акценти на споживчі властивості, нормативи, гарантійні умови та економіку експлуатації	Н, В
4	Біржова діяльність (ПО8, 4 кредити, залік); Товарна біржа (ПО14, 3 кредити, екзамен)	Розмежування змісту та наявність практичного складника: біржові торги, ф'ючерси, ризики, цифрові торгові платформи	Обидві дисципліни забезпечують СК15 і ПРН26 (профільні); ПО8 також формує ПРН13, ПРН17, ПРН19, ПО14 — ПРН13, ПРН17. Програма має назву «біржова діяльність», тому цей блок є визначальним для її ідентичності	Закріпити за ПО8 інструменти та учасників біржового ринку, за ПО14 - організацію торгівлі товарною біржею і сучасні електронні майданчики.	Р, Н
5	Бізнес-планування (ПО17, 5 кредитів, екзамен і курсова робота); Транспортне підприємництво (ПО19, 5 кредитів, екзамен КР)	Тематика курсових робіт і їхній зв'язок із реальними бізнес-задачами.	Курсові роботи формують ПРН5, ПРН14, ПРН20 (ПО17) та ПРН7, ПРН12, ПРН24 (ПО19); ПО19 єдина забезпечує СК13. Роботодавці очікують, що розрахунки спираються на дані підприємства	Дозволити вибір теми за запитом підприємства-партнера. Ввести обов'язковий розділ ризиків і чутливості у бізнес-плані	Р, З
6	Вибіркові компоненти	Зміст каталогу вибіркових дисциплін: наявність тем цифрової торгівлі, аналітики, соціальної відповідальності бізнесу	Вибіркова частина становить 60 кредитів із 240; для формування індивідуальної траєкторії каталог має містити сучасні пропозиції	Розширити каталог дисциплінами з електронної комерції, торгової аналітики та логістики.	З, Н

Запрошені до обговорення стейкхолдери:

- Р — представник роботодавців;
- Н — представник наукової спільноти;
- З — здобувач вищої освіти;
- В — науково-педагогічний працівник кафедри, що забезпечує програму.